

「話し方」と「伝え方」で結果を変える！

実践！相手の心をつかむ 話し方とプレゼンテーション

～プレゼンに必要な3つの要素をカリスマトレーナーからワークを交え実践的に学ぶ～

「一生懸命話しているのに伝わらない」「何度話しても理解してもらえない」「伝わったと思ったが採用にはならない」など、プレゼンで悔しい思いを経験された方は多いのではないのでしょうか。

取引先への商品説明や交渉の場で大事なお客様や商談相手に、社内会議やプレゼンなどで上司や部下に、自分の思いや考えを伝えるためには、「正しく伝える」「立派な資料」だけでなく、相手の心理状態を察しながら「話し方」や「伝え方」を工夫するスキルが必要です。

本セミナーでは 相手の心を動かし、納得度を高め、決断や行動に導くために、

- ①人前で話す基礎スキルから、伝えるためのシナリオ作成（話の組み立て方）のポイント
- ②相手の行動を促す、思わず相手が即決してしまう「話す力・伝える力」の強化
- ③プレゼンスキルだけでなく、自分の個性の出し方や聴衆の気持ちの把握の仕方 など

「スキル+心理学要素」を用いて “相手の心をつかむ” プレゼン手法を実践型トレーニングで習得いただけます。営業・交渉・会議などビジネスにおける様々なコミュニケーションの場面で実践的に活用できる内容です。

日時

2021年 6月 2日(水)

10:00 ~ 17:00

会場

九州生産性本部 セミナー室

福岡市中央区渡辺通2-1-8 2
電気ビル共創館 6階

講師

(株)ネクストステージ・プロデュース
代表取締役 三神 結衣 氏

対象

- ✓ 社内外でプレゼンをする機会がある方
- ✓ 提案営業の機会がある方
- ✓ 人前で話すことが多い方
- ✓ 当該スキルに興味がある方

●詳細・お申し込み●

本セミナーは、WEBでの申込受付となります。お申込み後、参加証・請求書をメールにてお送りいたします。参加費は、開催前日までにお振込みください。開催前日、当日のキャンセルはキャンセル料を申し受けます。詳細につきましては、ホームページをご参照ください。
https://qpc.or.jp/seminar/_2102/_3023.html

九州生産性 プレゼン で 検索

こんな悩みや苦手意識
を抱えていませんか？

- 話すことに苦手意識がある
- 人前で話す機会が多くなってきた
- 自分の言いたいことが、相手にうまく伝わったか自信がない
- 一生懸命話しているのに、相手の反応がいまいち…

本セミナーが目指す効果

- 相手を納得させるために適切な事前準備ができる
- 相手の心を動かせる説得力と表現力が身につく
- 会議や報告の場が、スムーズに進むようになる
- 企画提案が通るようになり、営業成績アップにつながる